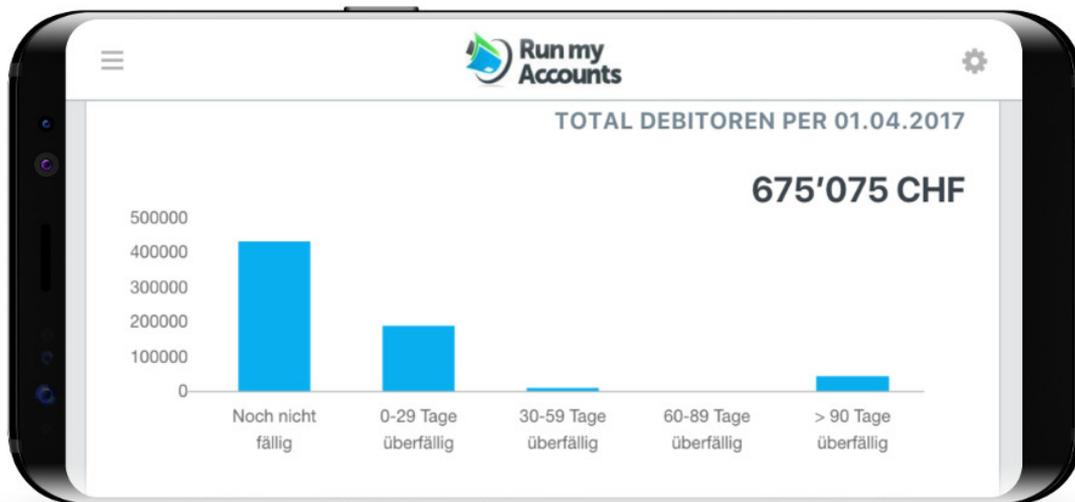


Pressemappe

Run my Accounts AG



Wir befreien Schweizer KMU und Start-ups von der Buchhaltung.

Buchhaltung bedeutet viel Aufwand. Wir helfen, dies zu ändern.

Unsere Kunden konzentrieren sich auf ihr Business,
während wir für sie die Buchhaltung erledigen.

Inhaltsverzeichnis

1 Run my Accounts AG.....	3
1.1 Kurzprofil Run my Accounts.....	3
1.2 Die Anfänge.....	3
1.3 Buchhaltung neu, besser und anders als früher.....	4
1.4 Zusammenarbeit von Mensch und Maschine.....	5
1.5 Mitarbeiter bei Run my Accounts.....	6
1.6 Der digitale Treuhänder der Zukunft.....	6
2 Kundenstimmen.....	8
3 Buchhaltungs-forum.ch.....	9
4 Interview mit Thomas Brändle.....	10
5 Fotos.....	15
6 Logo.....	16
7 Links.....	16
8 Ihre Ansprechpartner bei der Run my Accounts AG.....	16

1 Run my Accounts AG

1.1 Kurzprofil Run my Accounts

Am 18. Juni 2008 wurde die Run my Accounts AG gegründet und steht für ein modernes und innovatives Business Process Outsourcing für Buchhaltungen vom Beleg bis zum Abschluss. Dies beginnt mit der zu 96 Prozent automatisierten Belegerfassung und schliesst mit einem revisionsbereiten Abschluss und der Steuererklärung.

Mit jährlich zweistelligen Zuwachsraten pro Jahr, schaut Run my Accounts auf eine enorme Entwicklung zurück. Bis heute konnte das Unternehmen 50 Mitarbeiter einstellen und betreut rund 500 Kunden mit circa 3'000 Nutzern aus den unterschiedlichsten Branchen. Knapp 50 Prozent der Kunden lassen neben ihrer Buchhaltung auch ihren Jahresabschluss von Run my Accounts erledigen. Im Jahr 2015 eröffnete Run my Accounts ein Büro in Köln und ist seit dem zusätzlich auch am deutschen Markt aktiv.

Run my Accounts bietet seinen Kunden nicht einfach nur eine Online-Buchhaltungs-Software, sondern eine 360 Grad Lösung für alle buchhalterischen Aufgaben. Dem Unternehmen geht es um eine automatisierte und vor allem digitalisierte Form der Buchhaltung.

1.2 Die Anfänge

Der Gründer Thomas Brändle ärgerte sich bereits 1999 über den zeitlichen Aufwand, welche die bis dahin herkömmliche Buchhaltungsarbeit mit sich brachte. Aus dem Ärger wurde eine bahnbrechende Idee geboren.

Zunächst wurde in einer mehrjährigen Entwicklungsphase die Software, welche die Automatisierung der Buchhaltung erst ermöglichte, konstruiert. Diese völlig neuartige und dazu intelligente Buchhaltungssoftware, war in der Lage eingescannte Belege über OCR (Optical Character Recognition) zu lesen und automatisch zu verbuchen sowie ständig dazuzulernen. Komplettiert wurde das Ganze mit automatischen

Buchhaltungsleistungen. Damit unterschied sich Run my Accounts grundlegend von bereits bestehenden Anbietern aus der Software- und Treuhandbranche.

Run my Accounts lässt sich nicht nur auf eine reine Software reduzieren, sondern bietet automatisierte Buchführung, Lohnbuchhaltung von A-Z sowie Treuhand mit MWST und Abschluss. Geballte Fachkompetenz aus einer Hand.

1.3 Buchhaltung neu, besser und anders als früher

Neben der kompletten Erledigung der Buchhaltungen, wird durch den Einsatz einer selbstentwickelten Software ein Automatisierungsgrad von bis zu 96 Prozent erreicht. Damit wird ein enormes Kostensparpotential erreicht, welches den grundlegenden Unterschied zum herkömmlichen Treuhänder ausmacht.

Die Software ist ein wichtiger Faktor, denn mit ihr wird im gesamten Unternehmen intensiv gearbeitet. Kunden von Run my Accounts hingegen, haben nur relativ wenig Berührung mit ihr, denn diese sollen schliesslich entlastet werden.

Kunden arbeiten mit der Online-Software, wenn sie beispielsweise Rechnungen schreiben oder während der Auswertung ihrer Finanzzahlen. Besonders dort, wo Kunden mit der Software in Kontakt kommen, investiert die Run my Accounts AG viel in die Benutzerfreundlichkeit der Anwendung.

Anders als bei anderen Treuhändern, arbeiten fast 20 Prozent der gesamten Belegschaft in der hauseigenen Software-Entwicklungs-.

Die Automatisierung bedeutet einen zusätzlichen Mehrwert für die Run my Accounts Kunden, denn die Kosten pro Buchung reduzieren sich von etwa 25 Franken auf nur noch zwei bis drei Franken. Zudem erhält man eine tagesaktuelle Buchhaltung und hat jederzeit Zugang zu allen Daten über eine moderne Cloud-Lösung. Viele Kunden schätzen darüberhinaus die nahtlose Zusammenarbeit zwischen sich und ihrem persönlichen Online-Buchhalter sowie die komplette Auslagerung ihres gesamten Buchhaltungsprozesses.

Das ist Buchhaltung von A bis Z und verschafft eine bestmögliche Übersicht, um ein tragfähiges Fundament für wichtige geschäftliche Entscheidungen zu ermöglichen.

Run my Accounts ist Buchhaltung aus der Steckdose, welche durch fachkundige und menschliche Fachberatung vervollständigt wird. Damit wird die herkömmliche Buchhaltung perfektioniert und kann auf beliebige Buchhaltungen von Unternehmen oder der öffentlichen Hand angewendet werden und das bei gleichzeitig bedeutend tieferen Kosten und zur besten Qualität.

1.4 Zusammenarbeit von Mensch und Maschine

Trotz des enorm automatisierten Buchhaltungs-Prozess (Belegverarbeitung, Mehrwertsteuerabrechnung, AHV-Abrechnungen oder Erfolgsrechnung und Bilanz) nimmt der Mensch weiterhin eine zentrale Rolle bei Run my Accounts ein. Die Mitarbeiter und Spezialisten fungieren häufig als Kontrollstelle und Ansprechpartner. Damit sichern sie die hohe Qualitätsanspruch ab. Grund dafür ist, dass die Kunden von Run my Accounts Menschen sind und Menschen machen Fehler. So muss manchmal an noch nicht übermittelte Belege erinnert werden oder Hilfestellung bei der Administration geleistet werden.

Eigens für den Support der Kunden wurde die Run my Accounts Academy eingerichtet. Hier können Kunden lernen, wie sie Rechnungen oder Offerten ausstellen. Wo sie den Überblick zu ihren Kreditoren finden, oder wie sie einen Beleg im Workflow bewilligen. Alle Schulungen finden bequem online statt.

Möglich macht das hohe Qualitätsniveau die Digitalisierung von Prozessen ab dem ersten Beleg. Dies ermöglicht es auch Jahresabschlüsse extrem schnell, kostengünstig und in einwandfreier Qualität zu liefern. Das geht weit weg von dem, was man als klassisches Treuhand versteht und so gilt in den meisten Treuhandbüros immer noch die Annahme: die Cloud könne nie funktionieren. Run my Accounts beweist jeden Tag aufs Neue, dass diese Annahme falsch und veraltet ist.

1.5 Mitarbeiter bei Run my Accounts

Treuhänder mit einer klassischen Berufslaufbahn bei Run my Accounts einzustellen ist ausgesprochen schwierig, denn das Geschäftsmodell von Run my Accounts funktioniert komplett anders. Das ist der Grund, warum die meisten Fachkräfte von Run my Accounts selbst ausgebildet werden. Nicht selten vom quer einsteigenden Handwerker zum eidgenössisch diplomierten Treuhänder. Oft ist dies ein langer Weg, welcher jedoch gern gegangen und von Run my Accounts aktiv unterstützt wird. So wird sichergestellt, dass die Mitarbeiter die Automatisierung der Buchhaltung leben und umsetzen wollen. Sie sollen aktiv am Wandel in der Buchhaltungsbranche arbeiten und ihn gemeinsam vorantreiben. Um im heutigen Umbruch Bestand zu haben setzt sich Run my Accounts stets für eine kontinuierliche Weiterentwicklung ein.

1.6 Der digitale Treuhänder der Zukunft

Zukunftsgerichtet:

Buchhaltung muss digital und visionär angegangen werden. Bei Run my Accounts, arbeiten aus diesem Grund eigene IT-Spezialisten permanent an neuen Lösungen. Durch konsequente Weiterentwicklung der Machine-Learning-Technologie, der Verbesserung der Prozesse und der Ausbildung der eigenen Mitarbeiter kann die Effizienz der Verbuchungsprozesse immer weiter vorangetrieben werden. So kann Run my Accounts die eigene Produktivität ständig massiv steigern und die Kosten für ihre Kunden regelmässig senken.

Automatisch:

Run my Accounts steht für effizienteste Buchhaltung durch Digitalisierung, Automatisierung und Machine-Learning. Vor allem elektronische Formate in der Buchhaltung erhöhen die Effizienz und machen Digitalisierung und Automatisierung in der Buchhaltung möglich. Dazu gehören:

- QR-Rechnungen, welche sich mittels eines QR-Codes automatisiert auslesen lassen und damit das fehleranfällige Abtippen von Belegen ablösen.

- Das E-Rechnungsformat ZUGFeRD, welches sich immer stärker verbreitet. Mittels XML-Anhang in elektronischen Rechnungen, können sämtliche Inhalte automatisch in die Buchhaltung eingelesen werden.
- Das Zahlungsformat ISO–20022, welches die Automatisierung der Buchführung im Bereich der Bankkonten beschleunigt. Ab Mitte 2018 werden alle Schweizer Banken ISO–20022 einführen. Dieses Zahlungsformat.

Persönlich:

Dank Automatisierung und Digitalisierung hat Run my Accounts die nötige Zeit, sich mit hoher Fachexpertise persönlich um ihre Kunden zu kümmern. Die Digitalisierung des Buchhalterberufs ermöglicht einen Wandel, welcher den Kunden zugutekommt. Es geht nicht mehr länger darum Belege abzutippen, vielmehr stehen der Kunde, seine Bedürfnisse und eine Betreuung, welche den Unternehmenserfolg fokussiert im Vordergrund. Mehr Beratung, weniger Belege abtippen. Die 25 Buchhalter von Run my Accounts arbeiten heute schon so, wie andere erst in Jahren.

2 Kundenstimmen

»Wir wickeln Transaktionen auf unserer Crowdlending Plattform weitgehend automatisch ab. Aufgrund der Anzahl der Transaktionen bietet es sich an, auch die Buchhaltung dahinter vollständig zu automatisieren. Genau das bietet Run my Accounts. Wir haben unsere Plattform über das REST-API mit der Online-Buchhaltungs-Software von Run my Accounts verbunden. Sämtliche Transaktionen werden so live in der Buchhaltung nachgeführt. Run my Accounts wickelt ausserdem den gesamten Zahlungsverkehr auf unserer Plattform ab. So können wir uns voll auf den Aufbau unseres Geschäfts fokussieren.«

- Florian Kübler, einer der Gründer von LEND

»Wir sind eine international ausgerichtete Firma. Wir kaufen auf der ganzen Welt ein und verkaufen unsere Schuhe online in unserem Webshop. Run my Accounts ist für uns die perfekte Lösung. Wir betreiben unsere Buchhaltung bei Ihnen seit der Gründung von Maison des Talons im Jahr 2011. Die Integration in den Webshop funktioniert ausgezeichnet. Zudem können wir uns voll auf unser Geschäft konzentrieren, da der Online-Buchhalter von Run my Accounts uns den Rücken freihält. Wir sind kreativ – Run my Accounts erledigt die Administration.«

- Susanne Villiger und Bettina Bieler, Gründerinnen von Maison des Talons

»Wir haben 10 Profit Center an 2 Standorten im Kanton Bern. Da ist ein aktuelles finanzielles Controlling unerlässlich. Die Lösung von Run my Accounts kommt uns da optimal entgegen. Unsere Bereichsleiter weisen im digitalen Workflow Kontierung und Kostenstellen zu. Dies ist hocheffizient. Lieferscheine und Rechnungen unserer Fischzucht schreiben wir gleich mit dem Debitoren-Modul von Run my Accounts. Der Online-Buchhalter von Run my Accounts spart uns eine interne Buchhaltungskraft und unterstützt uns beim Jahresabschluss.«

- Stefan Staub, Direktor Blausee AG

3 Buchhaltungs-forum.ch

Wer eine dringende Frage zur Buchhaltung hat, der findet hier immer eine Antwort. Die Run my Accounts AG bietet mit buchhaltungs-forum.ch eine Plattform, auf der Mitarbeiter des digitalen Treuhänders, aber auch Nutzer selbst Fragen beantworten. Die aktive Beteiligung der Benutzer, an den immer stattfindenden Diskussionen, bietet einen echten Wissensprofit und modernes Networking.

Website-Statistiken (Stand April 2018)

	Gesamt	Letzte 7 Tage	Letzte 30 Tage
Themen	709	4	20
Beiträge	3,4k	13	96
Benutzer	758	3	23
Aktive Benutzer	—	34	89
Likes	190	0	11

4 Interview mit Thomas Brändle

Warum haben Sie Run my Accounts gegründet?

Nach meinem Studium an der Universität St. Gallen habe ich mit ein paar Freunden aus der Sekundarschulzeit ein Startup aufgebaut. Wir waren eine der ersten Firmen in Europa, die sich dem Thema SMS angenommen hat. Die Firma ist sehr schnell gewachsen – bald hatten wir 120 Mitarbeiter. Als CFO war ich für die Buchhaltung zuständig. Es war nicht einfach verlässliches Personal zu finden, weshalb ich dazu verdammt war die Belege selber abzutippen. Das war enorm aufwändig und ich hatte letztlich keine Zeit, mich um die wirklich wichtigen Dinge wie Unternehmenssteuerung, Budgetierung und Controlling zu kümmern.

Später habe ich bei IBM gearbeitet und gesehen, wie eine IT-Firma mit dem Thema Buchhaltung umgeht. Belege wurden an der Quelle digitalisiert und in automatischen Workflows verarbeitet. Da habe ich mir gedacht: „So etwas braucht es für ein KMU!“

Ich wollte mit Run my Accounts KMU und Start-ups ermöglichen, genau solch effiziente Buchhaltungsprozesse wie sie in einem Grossunternehmen existieren nutzen zu können. Unternehmer sollten sich auf das Wesentliche fokussieren können und die aktuellsten Zahlen zur Auswertung zur Verfügung haben. Geld und Zeit sollten anstatt in die Administration, ins Business investiert werden können.

Was waren die ersten Schwierigkeiten bei Run my Accounts?

Ursprünglich wollte ich Run my Accounts mit zwei anderen Partnern gründen, doch sind diese vor der Gründung ausgestiegen, weil sie an der Machbarkeit gezweifelt haben. Ich liess mich nicht beirren und habe die Firma trotzdem gegründet. Doch die Kehrseite war, dass ich nun während den ersten 1.5 Jahren alles alleine machen musste. Von der Softwareentwicklung, über den Verkauf bis hin zur Buchführung für meine Kunden. Ausserdem hatte ich nicht viel Kapital zur Verfügung. Gerade einmal CHF 20'000 Gründungskapital mussten für den Start ausreichen. Das war lange Zeit sehr hart, denn ich kam nicht so schnell voran wie ich es mir gewünscht hätte.

Wie konnten Sie die Anfangsschwierigkeiten bewältigen?

Durch einen enormen Arbeitseinsatz! Ich habe regelmässig zwischen 70 und 80 Stunden pro Woche gearbeitet. Der Vorteil war aber, dass ich alle Prozesse von Grund auf kannte und Dinge vernetzt betrachten konnte. Einem Team hätte hier vielleicht die Gesamtübersicht gefehlt.

Durch die knappen finanziellen Mittel war ich gezwungen mich von Anfang an auf die Bedürfnisse der Kunden auszurichten. Schon bei der Gründung hatte ich drei Kunden bei denen ich meine Software und die Prozesse testen konnte. Das habe ich sehr schnell zu meinem Motto gemacht, ich bin immer auf Wünsche meiner Kunden eingegangen und habe rasch Prototypen entwickelt und konnte nach Absprache diese direkt beim Kunden testen.

Welchen Aspekt Ihrer Arbeit lieben Sie?

Ich liebe es an neuen Ideen herumzutüfteln und neue Dinge auszuprobieren. Manchmal ist das aber auch eine Belastungsprobe für meine Mitarbeiter. Zur Ruhe kommen wir bei Run my Accounts eigentlich nie .

Welchen Aspekt Ihrer Arbeit mögen Sie überhaupt nicht?

Ich bin froh, dass ich mich nicht mehr um das HR kümmern muss. Unsere Personalverantwortliche nimmt mir hier sehr viel ab.

Was würden Sie Gründern/ Start-ups immer raten?

1. Probier Ideen direkt mit deinen Kunden aus und hole Feedback ein! Es ist verlorene Zeit ein Produkt ohne den Kunden zu entwickeln. Oft verstrickt man sich dabei in ein Hirngespinnst und man bringt nach viel zu langer Zeit ein Produkt auf den Markt, welches keiner kaufen will.
2. Wachse organisch! Zu schnelles Wachstum kann tödlich sein. Schon zu oft habe ich gesehen, dass Start-ups mit viel Kapital zu schnell gewachsen sind. Am Ende hat der Praktikant dann schon den nächsten neuen Mitarbeiter einarbeiten müssen, obwohl er selber nicht genau wusste was sein Job genau beinhaltete.

Letztlich führt das zu unüberwindbaren Qualitätsproblemen.

3. Verkaufen, verkaufen, verkaufen! Gerade Schweizer Start-ups haben oft sehr tolle technische Lösungen, aber sie können sie nicht verkaufen. Das eigene Produkt oder die eigene Dienstleistung verkaufen zu können ist eine fundamentale Herausforderung, die gemeistert werden muss. Oft scheitern Start-ups nicht am Geld, sondern am Verkauf.

Wie sieht für Sie die Buchhaltung der Zukunft aus?

Für die Buchhaltung gilt das selbe wie für verschiedene andere Applikationen auch, sie muss zukünftig online gelöst werden. Das ist aber nicht alles. Die Buchhaltung der Zukunft ist eine Buchhaltung die gar nicht mehr gemacht werden muss.

Seit Beginn haben wir bei Run my Accounts konsequent automatisiert. Wir haben Algorithmen zum automatischen Auslesen von Belegen und zur Verbuchung von Banktransaktionen entwickelt. Doch die Digitalisierung bietet ein noch viel grösseres Potential! Es ist absolut unsinnig wenn Rechnungen geschrieben werden, auf Papier ausgedruckt werden, um danach wieder erneut abgetippt werden zu müssen. Das ist ganz klar ein unnötiger Leerlauf. E-Rechnungen mit strukturierten Daten in Kombination mit elektronischen Bankdaten ermöglichen eine Buchhaltung, die nicht mehr gemacht werden muss! Nur das Potential muss eben ausgenutzt werden und dazu bedarf es neben Buchhaltungswissen auch Technologie-Know-how und den Treuhänder der Zukunft.

Für welche Unternehmen eignet sich die Buchhaltung für Run my Accounts?

Run my Accounts ist die perfekte Lösung für Unternehmen, Vereine und Körperschaften, bei denen die Buchhaltungsprozesse keine Kernprozesse sind. In der Regel sind das Dienstleistungsbetriebe wie Consultants, Software-Entwickler, Technologieunternehmen, Gastronomie- und Hotelleriebetriebe, Agenturen, Medienunternehmen, Unternehmen aus dem Gesundheitsbereich, Retailer, Fintechs, Webshops und viele mehr. Wir arbeiten sogar mit reformierten Kirchgemeinden zusammen.

Mittlerweile haben wir spezifische Angebote für Unternehmen in den Grössen von 0-4 Mitarbeiter, 5-20 Mitarbeiter und Unternehmen mit mehr als 20 Mitarbeitern. Unser grösster Kunde hat derzeit 180 Mitarbeiter.

Gibt es Unternehmen, für welche sich die Buchhaltung von Run my Accounts nicht eignet?

Ja. Dies hängt vor allem damit zusammen, ob die Buchhaltungsprozesse von Run my Accounts sich in Einklang mit den internen Bedürfnissen abbilden lassen. Dies ist zum Beispiel in Produktionsbetrieben kritisch, welche ihre Produktionsprozesse und die Produktionsplanung über eine Branchen-Software (ERP) abbilden können müssen. Auch grössere Unternehmen (je nach Branche ab 25 – 150 Mitarbeitern) können mit der Zeit das Bedürfnis nach eigenen Buchhaltungsprozessen entwickeln.

Was war Ihr grösster Meilenstein mit Run my Accounts?

Die Profitabilität zu erreichen! Unsere Technologie zu entwickeln und diese aus dem Umsatz zu finanzieren war eine echte Herkulesaufgabe. Es brauchte hunderte von Kunden, um die kritische Masse zu erreichen.

Gibt es in 5 Jahren noch den klassischen Buchhalter?

Ja, ich denke den klassischen Buchhalter wird es noch recht lange geben. Auf der einen Seite werden Papierbelege nicht so rasch verschwinden und auf der anderen Seite wird es auch immer noch Kunden geben die nach der klassischen Buchhaltungsdienstleistung fragen werden.

Eines ist aber klar, der Umsatz von Treuhändern im Bereich der Belegerfassung wird konstant sinken. Die Digitalisierung weckt neue Kundenbedürfnisse und mehr Beratungsbedarf. Deshalb ist sie nicht nur eine Gefahr für Treuhänder, sondern für sie die Chance sich zum Beratungsunternehmen zu entwickeln. Treuhänder werden zum CFO ihrer Kunden und werden tiefer in die Prozesse Ihrer Kunden miteinbezogen.

Wo sehen Sie Run my Accounts in 5 Jahren?

In 5 Jahren wird Run my Accounts eines der zehn grössten Treuhand-Unternehmen der Schweiz sein.

Was ist Ihr heissester Tipp für alle KMUs wenn es um Buchhaltung geht?

(Lacht) Lesen Sie mein E-Book „25 Tipps, wie Sie im KMU die Buchhaltungs-Kosten senken“. Das kann man ganz einfach kostenfrei auf unserer Website herunterladen.

5 Fotos



Thomas Brändle Gründer

CEO, lic. oec. HSG, lic. iur. HSG

Thomas Brändle ist der Gründer von Run my Accounts. Davor war er in verschiedenen KMU als CFO und Unternehmensberater tätig. Bei IBM war er für die operative Leitung eines globalen Outsourcing Vertrages zuständig.



Andréina Konic

CHRO, Eidg. HR-Fachfrau

Andréina Konic ist seit der Anfangszeit Teil des Run my Accounts Teams und hat die Personalprozesse mitentwickelt. Als Personalverantwortliche ist sie für die Rekrutierung und Personaladministration zuständig. Ausserdem kümmert sie sich um die interne Administration.



Nils Samuelsson

CTO, Dipl. Phys. ETH

Nils Samuelsson ist studierter Physiker und bei Run my Accounts verantwortlich für die Bereiche IT und Entwicklung. Er hat langjährige Erfahrung in der Software-Entwicklung.

6 Logo



Run my Accounts

7 Links

- www.runmyaccounts.ch
- www.runmyaccounts.de
- www.runmyaccounts.ch/academy
- www.buchhaltungs-forum.ch

8 Ihre Ansprechpartner bei der Run my Accounts AG

Thomas Brändle

CEO & Founder

Tel. +41 44 500 46 70

Mobile +41 79 504 25 00

E-Mail: tbraendle@runmyaccounts.com

Anja Schweppe

Marketing

Tel. +41 44 533 32 19

E-Mail: aschweppe@runmyaccounts.com